

Une entreprise prospère

Rares sont les petites entreprises familiales qui réussissent à se faire un nom dans leur domaine. L'une d'elles est installée à Vendôme.

Implantée à Vendôme depuis sa création en 1959, l'entreprise Dargaisse SA est spécialisée dans la fabrication d'objets métalliques sur commande. Elle emploie aujourd'hui une cinquantaine de salariés et occupe des locaux de 5200m².

Dans les bureaux d'étude, grâce à des outils informatiques tels que les logiciels de CAO, on conçoit les plans des objets commandés par les clients:



Portant un masque et des gants de protection, un ouvrier soudeur assemble les pièces d'une poubelle de rue.

mobiliers de magasins ou de bureaux, mobiliers urbains, de gares ou d'aéroports, panneaux signalétiques...

La fabrication se fait dans de vastes ateliers. Là, vêtus de leurs combinaisons bleues, des ouvriers polyvalents œuvrent sur des équipements à la pointe de la technologie: des découpeuses à laser, des poinçonneuses, des plieuses ou des soudeuses. Certaines d'entre ces machines sont à commande numérique et, une fois programmées, peuvent fonctionner seules.

Dargaisse travaille pour la SNCF, pour EDF, pour la ville de Paris ou de Vendôme, qui font partie de ses clients fidèles. Des marques de renommée mondiale lui ont également accordé leur confiance. Par exemple, de ses ateliers sont sortis des agencements de vitrines et des présentoirs commandés par Paco Rabanne, Louis Vuitton ou Louboutin pour leurs boutiques du monde entier.

Un savoir-faire unique, la qualité, la créativité et l'innovation justifient la réputation acquise auprès de cette clientèle prestigieuse. Et tant qu'il en sera ainsi, Dargaisse SA, petite entreprise familiale, prospérera.

Guillaume est l'un des trois technico-commerciaux de Dargaisse SA. Il accompagne les clients dont il s'occupe, de la commande à la livraison. Il les conseille dans leurs choix esthétiques et techniques. Il s'assure de leur satisfaction, de la conformité du produit, et du respect des délais. Guillaume a fait des études commerciales, mais il précise qu'il a appris son métier « sur le tas » et que « chaque jour est une expérience » qui enrichit sa formation. Il travaille de 8 à 10 heures par jour; son salaire comprend un fixe auquel s'ajoutent les primes.